

Business Line Leiter Komplettgeschäft - Energietechnik - (m/w/d)

Sie sind ein **erfahrener Leiter** (m/w/d) im Bereich Projektgeschäft/-management oder Vertrieb? **Sie** wünschen sich sehr viel Handlungsspielraum und einen eigenständigen Verantwortungsbereich? **Sie** suchen eine berufliche Herausforderung mit einer persönlichen Entwicklungsperspektive in einer kleinen aber feinen Unternehmensgruppe?

Dann passen **Sie** sehr gut zu uns und wir sind das perfekte Match!

Wir sind ein mittelständisches Unternehmen der Investitionsgüterindustrie mit weltweit 500 Mitarbeitern. Wir entwickeln, fertigen und vertreiben hochwertige Produkte der Elektrotechnik für die Energieverteilung in Mittel- und Niederspannungsnetzen und suchen für unseren Standort **Moosburg** oder **Eisleben** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit einen

Business Line Leiter Komplettgeschäft - Energietechnik - (m/w/d)

Ihre Zukunft

- Ergebnis- und Budgetverantwortung für die gesamte Business Line
- Sicherstellung und Erreichung der Zielvorgaben sowie eine konsequente Umsetzung der Business Line Strategie in technischer und kaufmännischer Verantwortung
- Nachhaltige Weiterentwicklung von Prozessen und Tools
- Sicherstellung und Verbesserung einer reibungslosen und effektiven Auftragsabwicklung für eine überdurchschnittliche Kundenzufriedenheit
- Fachliche und disziplinarische Führung des zugeordneten Teams sowie Förderung und Entwicklung der Mitarbeitenden entlang der CRM- und SCM-Strecke
- Verantwortung und stetige Weiterentwicklung der Markt-/Preisgestaltungstrategie mit dem Ziel eines profitablen und nachhaltigen Wachstums
- Persönliche Schlüsselkundenbetreuung sowie Förderung des bestehenden CRM-Prozesses
- Steuerung des Produktportfolio sowie Erarbeitung der Zielarchitektur zusammen mit dem Produktdesign
- Abstimmung der Business Line Strategie mit der Unternehmensstrategie
- Sicherstellung und Einhaltung der unternehmensweiten Prozesse und Regeln
- Prüfung und Verhandlungen von Kunden-, Lieferantenverträgen sowie Vorprüfung von Rahmen-Verträgen
- Einschlägige Erfahrungen mit Normen, Richtlinien sowie VOB/B

Ihre Fähigkeiten/Kompetenzen

- Erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium (vorzugsweise Energietechnik, alternativ Wirtschaftsingenieurwesen oder Elektrotechnik) wünschenswert
- Mindestens 10 Jahre Berufserfahrung in einer leitenden Funktion im Vertrieb oder Projektgeschäft
- Ausgeprägte Berufserfahrung im Bereich Projektgeschäft/Projektmanagement
- Kenntnisse über Energieverteilungstechnik (Mittelspannung, Niederspannung, Schutztechnik) von Vorteil
- Sehr gutes Prozessverständnis und die Fähigkeit zum unternehmerischen Handeln
- Ausgeprägte Problemlösekompetenz
- Erfahrung im Change Management Prozessen und Customer Relationship Management
- Kooperative Hands-on Mentalität gepaart mit souveränem Auftreten
- Kommunikationsfähigkeit mit einer hohen Sozialkompetenz
- Erfahrung im Umgang mit proALPHA wünschenswert sowie sicherer Umgang mit dem MS Office-Paket

Unser Angebot

Als traditionsreicher Mittelständler mit einer familiengeführten Unternehmenskultur bieten wir Ihnen ein Umfeld, das geprägt ist von gegenseitiger Wertschätzung. Ihre Herausforderungen und Perspektiven besprechen wir in regelmäßigen Feedback-Gesprächen. Eine individuelle Entwicklung in weiterführende Verantwortung ist ausdrücklich gewünscht. Wir unterstützen Ihre Eigenverantwortung sowie Ihre Flexibilität.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und der Gehaltsvorstellung.

Bewerben Sie sich bitte per E-Mail unter bewerbung@driescher.de. Bewerbungen, die uns per Post erreichen, schicken wir nicht zurück und werden gem. Datenschutzgrundverordnung nach entsprechender Bearbeitung gelöscht.

